

На правах рукописи



САПУНЦОВ Андрей Леонидович

ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫЕ КОРПОРАЦИИ
РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАН:
ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭКСПАНСИЯ В АФРИКЕ

Специальность 08.00.14 – Мировая экономика

Автореферат диссертации
на соискание ученой степени
доктора экономических наук

Москва – 2016

Работа выполнена в Центре глобальных и стратегических исследований федерального государственного бюджетного учреждения науки Института Африки Российской академии наук

Официальные оппоненты: **Жуков Станислав Вячеславович**,
доктор экономических наук, руководитель Центра энергетических исследований федерального государственного бюджетного научного учреждения «Национальный исследовательский институт мировой экономики и международных отношений имени Е.М. Примакова Российской академии наук»

Орешкин Валерий Алексеевич,
доктор экономических наук, профессор кафедры международной торговли и внешней торговли РФ федерального бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Всероссийская академия внешней торговли Министерства экономического развития Российской Федерации»

Хейфец Борис Аронович,
доктор экономических наук, профессор, главный научный сотрудник федерального государственного бюджетного учреждения науки Института экономики Российской академии наук

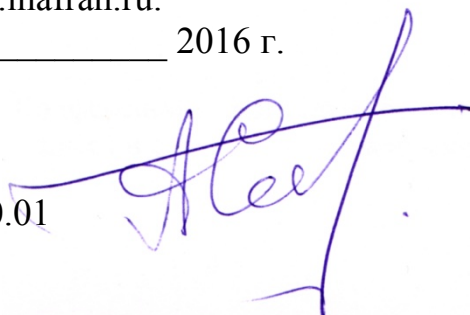
Ведущая организация: Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «**Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова**»

Защита диссертации состоится «___» _____ 2017 г. в 12:00 часов на заседании диссертационного совета Д 002.030.01, созданного на базе федерального государственного бюджетного учреждения науки Института Африки Российской академии наук по адресу: 123001 г., Москва, ул. Спиридоновка, д.30/1, зал заседаний ученого совета.

С диссертацией можно ознакомиться в библиотеке и на сайте федерального государственного бюджетного учреждения науки Института Африки Российской академии наук: <http://www.inafran.ru>.

Автореферат разослан «___» _____ 2016 г.

И.о. ученого секретаря
диссертационного совета Д 002.030.01
доктор исторических наук



Саватеев А.Д.

I. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОТЫ

Актуальность темы исследования. Структурные изменения в мировой экономике, начавшиеся в 80-е гг. XX в. и интенсифицировавшиеся в XXI в., связаны с укреплением позиций транснациональных корпораций (ТНК) на мировом рынке и активизацией международного обмена прямыми иностранными инвестициями (ПИИ). Не давно подобные инвестиции преимущественно обращались в группе развитых стран и в незначительных объемах вкладывались в развивающиеся страны (РС), поступая в первичный сектор экономики и несложные производства¹. Однако сейчас РС активнее заявляют о себе в качестве мест базирования ТНК и экспортеров ПИИ, причем указанная предпринимательская деятельность начала фиксироваться в последней трети XX в. и стала более заметной в 2006 г. с включением данной проблематики в заглавие «Доклада о мировых инвестициях», ежегодно публикуемого Конференцией ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД). ТНК РС рассматривают развитые страны в качестве приоритетного места приложения капитала, где его будут дополнять местные факторы производства, причем указанные капиталовложения нередко осуществляются в форме слияния и приобретения (СиП) компаний, передавая прогрессивные активы в фирму из РС, а также в форме участия в совместных предприятиях (СП). Это позволяет получить новую технологию и внедрить ее на предприятиях, размещенных в стране базирования ТНК, а также занять важные рыночные ниши в принимающих развитых странах и преодолеть протекционистские барьеры во внешней торговле.

Помимо вышеуказанного направления инвестирования в последние годы активизировались «перекрестные» потоки ПИИ между РС. В частности, крупнейшие из них, такие как Китай, Индия, Бразилия, Малайзия, Республика Корея и другие рассматривают Африку в качестве все более значимого направления

¹ В работе применяется методика Конференции ООН по торговле и развитию для деления стран на развитые, развивающиеся и с переходной экономикой.

зарубежной хозяйственной деятельности собственных ТНК и места вложения ПИИ. Указанные ТНК активно участвуют в проектах по добыче полезных ископаемых, строят транспортные и промышленные объекты, организуют производства машиностроительной и бытовой продукции, развертывают телекоммуникационные сети, организуют оказание услуг. Не отстают по обороту и африканские ТНК из ЮАР, Кении, Египта и некоторых других государств, которые за последние годы существенно увеличили объемы ПИИ, накопленные за рубежом.

Сохраняется значительное отставание ТНК РС от крупнейших ТНК мира со штаб-квартирами в развитых странах, которое выражается в нехватке передовой производственной технологии, финансовых ресурсов, недостаточно эффективных методах менеджмента, отсутствии влиятельного лобби в стране базирования и высокого уровня территориальной диверсификации производства. В этих условиях возможности для успешного конкурирования ТНК РС с компаниями из развитых стран на внешних рынках, в том числе в Африке, выглядят ограниченными. Несмотря на это, за последние пять лет ряд ТНК РС смог реализовать на континенте ряд выгодных инвестиционных проектов и «отвоевать» у компаний развитых стран важные рыночные ниши.

Исследование факторов конкурентоспособности ТНК РС на рынках развивающегося мира, в особенности в Африке, актуально, так как четких объяснений рыночного успеха таких предприятий до сих пор не сформулировано. Исследователи пытаются дать оценку деятельности ТНК РС в Африке с позиций дохаймеровских учений: на основе отдельных наблюдений придать этому успеху характер отдельных феноменов, что, на наш взгляд, недостаточно оправдано. В связи с этим важно проводить комплексные исследования условий приема ТНК РС в Африку, применять новые методы анализа потребительских предпочтений африканцев, в том числе особенностей влияния общественных стереотипов и творческих побуждений лиц, выступающих работниками зарубежных фирм и потребителями производимой ими продукции, а также иссле-

довать инвестиционный климат и особенности его институционального оформления.

После «паузы» первого постсоветского десятилетия, когда были приостановлены многие крупные российские проекты на африканском континенте, активизация внешнеэкономических связей России в XXI в. вселила значимые надежды в инвестиционное возвращение России в Африку. Однако недавнее снижение цен на углеводороды и первичное сырье обусловило новый вызов зарубежной инвестиционной деятельности российских ТНК как в мировой экономике в целом, так и в Африке в частности. Введение экономических санкций против России и ухудшение отношений со странами Запада, привело к ситуации, когда отечественные инвестиции, вложенные в указанные государства и зависимые от них офшоры, как никогда ранее находятся под угрозой экспроприации. Кроме того, актуальность всестороннего исследования деятельности ТНК РС и их опыта осуществления капиталовложений в другие регионы, в частности, в Африку, определяется следующим.

Во-первых, российскими ТНК востребовано теоретико-методологическое обоснование форм и методов практической организации бизнеса ТНК РС в Африке, применение которых позволит как укрепить конкурентные позиции отечественных компаний, так и повысить результативность сотрудничества и ведения совместного предпринимательства на континенте, в особенности при реализации там партнерских проектов в рамках БРИКС.

Во-вторых, анализ опыта деятельности ТНК РС в Африке может оказаться полезным для повышения уровня результативности функционирования этих ТНК в России, налаживания более совершенных партнерских отношений и применения прогрессивных форм государственного регулирования деятельности транснационального капитала в России.

В-третьих, актуальность подготовки исследовательских работ на заданную тему определяется важностью теоретических и практических форм и методов проникновения ТНК РС на рынки Африки и успешного функционирования

там, которые могут быть применены при организации филиалов российских ТНК в других регионах мира.

Степень разработанности темы исследования. Деятельность ТНК в контексте общих проблем вывоза капитала рассматривалась в работах Т. Мана, Д. Риккардо, Дж. Ст. Милля, К. Маркса, В.И. Ленина, Р. Люксембург, Н.И. Бухарина, Б. Олина, Э. Хекшера, К. Иверсена, Р. Нурксе и других исследователей, на основании которых были подготовлены более предметные публикации о деятельности ТНК, в частности такими исследователями, как С. Кинделбергер, Э. Пенроуз, А. Млумерр, М. Бай, Дж. Даннинг, М. Познер, Г. Хафбауэр, Р. Коуз. Наиболее известными авторами отдельных теорий о деятельности ТНК стали С. Хаймер, Р. Вернон, П. Бакли и М. Кассон, Я. Юхансон, А. Ругман, Дж. Данниг.

В отечественной литературе проблематика функционирования экономики РС и их участия в международном обмене капиталом нашла отражение в работах И.О. Абрамовой, О.Т. Богомолова, Н.А. Волгиной, С.Ю. Глазьева, С.В. Жукова, А.В. Кузнецова, А.А. Мовсисянца, В.А. Орешкина, Г.Е. Рощина, Л.Л. Фитуни, Б.А. Хейфеца.

Проблематика вывоза капитала корпорациями, базирующимися в РС, впервые была затронута в конце 70-х гг. XX в. в отдельных статьях и позже нашла более полное отражение в монографии Л. Вельса «Транснациональные корпорации Третьего мира: интенсификация вывоза иностранных инвестиций из развивающихся стран» (изд-во Массачусетского технологического ин-та, 1983 г.) и статье С. Лалла. С наступлением XXI в. указанную проблематику разрабатывали А. Куерво-Казурра, П. Бакли, Р. Раммамурти, Дж. Сингх, Дж. Мэтюс, Дж. Даннинг, Г. Иетто-Гиллес, А. Голдштен и др.

Последними работами в этой области стали коллективные монографии «Исследование деятельности транснациональных корпораций развивающихся стран» (изд-во Кембриджского ун-та, 2014 г.) и «Руководство по транснациональным корпорациям развивающихся стран» (изд-во Эдвард Элгар, 2015 г.), в которых рассматривались отдельные аспекты деятельности указанных органи-

заций в Африке. При этом комплексного исследования вклада ТНК РС в модернизацию африканской экономики проведено не было. За рамками публикаций остались также аспекты участия российских компаний в интернационализации хозяйственной деятельности на континенте. Последнее отечественное исследование деятельности ТНК РС в форме докторской диссертации А.В. Березнова на тему «Интернационализация предпринимательского капитала развивающихся стран» датируется 1991 г., когда компании РС только планировали организацию хозяйственной деятельности в Африке. Указанные обстоятельства определяют актуальность и новизну подготовки комплексного исследования функционирования ТНК РС в экономике Африки, в частности – в сотрудничестве с российскими организациями.

Целью диссертационного исследования является разработка теоретико-методологической парадигмы зарубежной экспансии ТНК РС в экономике Африки (как из Азии и Латинской Америки, так и африканского базирования), основанной на способностях компаний к формированию конкурентных преимуществ и учету экономических предпочтений населения принимающих стран. Это будет способствовать более органичной интеграции стран континента в мировую экономику, позволит совершенствовать внешнеэкономические связи и найти подходы к решению задач модернизации экономики и интенсификации инновационной деятельности в странах Африки.

Достижение указанной цели предполагает постановку и последовательное решение следующих основных **задач**:

- 1) выявление генезиса, закономерностей эволюции и главных побудительных мотивов транснационализации деятельности компаний;
- 2) формулирование методики оценки деятельности ТНК с учетом их влияния на экономику стран базирования и принимающих стран;
- 3) оценка результатов деятельности ТНК РС в основных отраслях экономики Африки – сельском хозяйстве, промышленности, строительстве, сфере услуг;

4) обобщение особенностей предпринимательской деятельности африканских ТНК, в особенности компаний из ЮАР, Восточной и Северной Африки;

5) оценка мер по унификации институциональных условий регулирования инвестиционной деятельности и развития ТНК, функционирующих в рамках интеграционных объединений, например ТНК Кении на территории Восточно-африканского сообщества (ВАС);

6) оценка условий и масштабов взаимодействия компаний, в том числе ТНК развитых стран при реализации проектов в Африке, в особенности в части совместного участия в капитале;

7) обобщение деятельности ТНК РС по разработке и внедрению в экономику Африки программ корпоративной социальной ответственности (КСО) в целях формирования позитивного общественного мнения;

8) оценка деятельности российских ТНК в Африке, их участия в офшорных схемах инвестирования и сотрудничества с местными предпринимателями;

9) формулирование факторов влияния деятельности ТНК на социально-политическое развитие принимающих стран Африки;

10) разработка концепций транснационализации деятельности компаний РС, в частности в странах Африки.

Объектом исследования является деятельность ТНК РС, осуществляющих капиталовложения и организующих предпринимательскую деятельность в Африке.

Предмет исследования – формы и методы внешнеэкономической экспансии ТНК РС в Африке, подходы к формированию их капитальных и технологических активов, которые обеспечивают конкурентоспособность компаний в экономике континента. Это вызывает экстернальные эффекты в хозяйственной деятельности, что позитивно воздействует на экономику и общество принимающих стран Африки.

Область исследования. Диссертационное исследование выполнено в соответствии с пунктами 23 «Место и роль транснациональных корпораций в со-

временной мировой экономике, их взаимодействие с национальными хозяйствами стран базирования и стран пребывания их зарубежных филиалов» и 25 «Национальная экономика отдельных стран в системе мирохозяйственных связей: проблемы оптимизации взаимодействия и обеспечения национальных экономических интересов. Международные экономические противоречия, их причины и способы разрешения» паспорта научной специальности 08.00.14 «мировая экономика».

Научная новизна диссертационного исследования заключается в разработке теоретико-методологической концепции внешнеэкономической экспансии ТНК РС в Африке, основанной на способности указанных компаний к проведению интегральной оценки предпочтений потребителей в Африке и условий ее институциональной среды в сочетании с конкурентными преимуществами, накопленными фирмами за счет функционирования в неблагоприятных хозяйственных условиях страны базирования. Это позволяет ТНК РС достаточно успешно проникать на африканские рынки и конкурировать там с ТНК развитых стран, обеспечивая себе преимущество как за счет способности предложить товары и оказывать услуги, более адаптированные к местному рынку в критериях «новизна – цена», так и использовать внешнеполитические и другие механизмы содействия своей внешнеэкономической экспансии, предоставляемые правительственными и общественными органами в стране базирования.

Теоретическая значимость исследования заключается в том, что ТНК РС становятся значимыми инвесторами в мировой экономике и вопреки ранее доминировавшим теориям о технологическом и управленческом превосходстве их конкурентов из развитых стран в состоянии организовать выпуск востребованных товаров и оказать соответствующие услуги, причем не только в экономике развитых стран, где такая хозяйственная деятельность вполне объяснима, но и выйти с ПИИ на до того недоступные рынки РС, в частности африканские, и использовать имеющийся опыт функционирования в условиях несовершенных рынков, где не всегда соблюдаются и часто меняются нормы законодательства для организации зарубежных предприятий.

Практическая значимость исследования определяется возможностью применения выводов диссертации, касающихся организации инвестиционной деятельности и учреждения (либо приобретения) в Африке предприятий (либо получения долей капитала, достаточных для обеспечения продолжительного участия в управлении такими предприятиями) российскими компаниями как за счет внедрения опыта деятельности ТНК РС, так и участия в совместных инвестиционных проектах с указанными ТНК. В исследовании также сформулированы факторы формирования государственной политики России по приему филиалов ТНК РС в отечественную экономику с использованием успешного опыта африканских государств. Более того, опыт деятельности интеграционных объединений на континенте по формированию единого инвестиционного пространства (например, ВАС) возможно продуктивно применить при интеграции в рамках Евразийского экономического союза (ЕАЭС).

Информационная база исследования состоит из публикаций и статистических сборников международных экономических организаций, таких как Международный валютный фонд, Всемирный банк, ЮНКТАД, Продовольственная и сельскохозяйственная организация ООН, Всемирная торговая организация. Активно использовалась финансовая и управленческая отчетность ТНК РС, которую компании раскрывали в соответствии с требованиями законодательства по размещению ценных бумаг на фондовой бирже. В частности, фирмы раскрывали подробную отчетность согласно требованиям Комиссии по биржам и ценным бумагам США, но для большинства компаний использовались отчеты с бирж из Великобритании и Нидерландов, а также с местных торговых площадок: бирж Йоханнесбурга, Найроби, Каира, Сингапура, Гонконга, Тайбэя и прочих городов. Помимо этого в диссертационном исследовании использовались статистические и информационно-аналитические материалы, подготовленные в российских учреждениях: Росстате, Всероссийском научно-исследовательском конъюнктурном институте, Институте Африки РАН.

Методология и методы исследования включают в себя системный анализ деятельности ТНК РС в Африке, сравнительный анализ экономической

конъюнктуры в РС, методы статистического анализа данных о деятельности ТНК РС в рассматриваемом регионе и их графическую интерпретацию. Применялись методы междисциплинарных исследований, позволившие оценить влияние деятельности указанных предприятий на социально-политические трансформации в принимающих странах, включая формирование гражданского общества, состояние общественного мнения, ситуацию в области охраны окружающей среды.

Наиболее существенные научные результаты, полученные лично автором, и положения, выносимые на защиту, составляющие приращение научных знаний в исследуемой области, следующие:

1. Современные ТНК представляют собой экономические структуры со сложной организацией, которые стремятся достичь позитивного синергетического эффекта и положительного хозяйственного результата с учетом дисконтирования на определенном горизонте планирования. Тем самым некоторые неолиберальные экономические учения, гиперболизирующие локализацию производства в стране базирования ТНК и сверхэксплуатацию зарубежных факторов производства, скорее объясняют эпизоды экономической истории, нежели условия современного хозяйствования, несмотря на имеющиеся факты деструктивного поведения отдельных предприятий в условиях нестабильности.

2. В современных условиях ТНК РС активизировали оборот зарубежной предпринимательской деятельности и увеличили объемы вывоза ПИИ, которые преимущественно направляются в развитые страны. Это явление следует объяснять возможностью ТНК РС получить доступ к рынкам факторов производства развитых стран, в особенности к передовой технологии и дешевому капиталу.

3. Важно отметить, что развитые страны Запада активно участвуют в капитале ТНК РС, в частности позволяют им размещать ценные бумаги на ведущих биржах, что объясняется желанием снизить репутационные риски ведения экологически опасного и эксплуататорского бизнеса самостоятельно, но позволить странам Африки получить более прогрессивные технологии производства

и управления и осуществить градуальный переход на мировой уровень ведения бизнеса.

4. В последнее время ТНК РС динамично увеличивают объемы капиталовложений в развивающемся мире, что объясняется стабилизацией там экономической ситуации и появлением новых инвестиционных предложений, в частности в Африке, и выражается в реализации выгодных контрактов в условиях повышения благосостояния местного населения и увеличения склонности локальных хозяйственных единиц к использованию зарубежной технологии и методов менеджмента.

5. Следует признать неадекватной концепцию промежуточной технологии в части невозможности имплантации передовых инноваций, связанных с техникой и технологией производства (таких как роботизированные и компьютеризированные производства). Методы менеджмента, организации управленческой отчетности, взаимодействия с правительственными органами принимающих стран, применяемые ТНК РС в Африке и не полностью отвечающие строгим транспарентным стандартам развитых стран, дают указанным ТНК существенные преимущества при осуществлении ПИИ в экономику континента и повышают их конкурентоспособность по сравнению с компаниями развитых стран, связанными соответствующими ограничениями.

6. Важным источником конкурентоспособности ТНК РС в экономике Африки следует признать умелое использование факторов колониальной общности (например, для бывших колоний Португалии в Африке, Латинской Америке и Азии) в налаживании диалога по транснационализации предпринимательской деятельности в Африке и направлению туда ПИИ для реализации совместных проектов.

7. Внешнеэкономическая политика Китая в Африке использует основные факторы общности стран, пострадавших от действий правительств развитых стран, что благодаря комбинированию с предоставлением экономической помощи странам Африки и льготных кредитов своим ТНК позволяет им расши-

рять как географию присутствия в Африке, так и существенно наращивать объемы капиталовложений.

8. Зачастую деятельность ТНК РС в Африке становится возможной за счет достижения ценовой конкурентоспособности, которая обеспечивается путем как интенсивной эксплуатации африканцев и занижения их заработной платы с применением «размытых» стандартов техники безопасности труда, так и снижения качества выполняемых работ и производимой продукции.

9. Современной тенденцией в деятельности ТНК РС в Африке стала активизация принятия мер по проведению политики КСО, которая дает положительные результаты в области социального развития стран Африки, а также способствует доступу нуждающихся слоев населения к услугам гуманитарного характера, в том числе в сфере образования.

Степень достоверности и апробация результатов диссертационного исследования. Основные положения диссертации изложены в 55 печатных работах, включая 29 статей из перечня рецензируемых изданий ВАК, три монографии и три учебных пособия общим объемом авторского участия в публикациях в 67,39 а.л. Основные положения работы докладывались на конференциях африканистов, проводимых Институтом Африки РАН в 2001–2014 гг., конференциях «Реформы в России и проблемы управления» и «Институциональная экономика: развитие, преподавание, приложения» (Государственный университет управления, 2008–2015 гг.), конференциях Международного института экономики и права (2011–2012 гг.), Московского банковского института «Виттевские чтения» в 2008–2009 гг., а также конференциях Международного учебно-методического центра финансового мониторинга и Национального исследовательского ядерного университета «МИФИ» (2015 г.).

Материалы диссертации используются автором при проведении учебных занятий, в том числе в Национальном исследовательском ядерном университете «МИФИ», автономной некоммерческой организации «Международный учебно-методический центр финансового мониторинга» и в негосударственном образо-

вательном учреждении высшего профессионального образования «Международный институт экономики и права».

Структура работы. Исследование состоит из четырех глав, каждая содержит по четыре параграфа. Объем работы – 357 с., содержит 23 табл., включая 7 табл. из приложения; количество источников – 420 ед.

Содержание работы

Введение

Глава 1. Теоретико-методологические подходы к оценке результатов транснационализации производства и обмена в развивающихся странах – иностранный капитал в экономике Африки

- 1.1. Эволюционный метод исследования транснациональной корпорации как формы организации предпринимательской деятельности
- 1.2. Применение экономических теорий транснационализации к исследованию деятельности компаний развивающихся стран
- 1.3. Методологические подходы к оценке внешних эффектов в деятельности транснациональных корпораций и их влияния на экономику развивающихся стран
- 1.4. Место Африки на мировом рынке прямых иностранных инвестиций и роль международных организаций в ее экономическом развитии

Глава 2. Новые отраслевые направления деятельности транснациональных корпораций развивающихся стран Азии и Латинской Америки в Африке

- 2.1. Современное состояние сельского хозяйства Африки и особенности привлечения в него прямых иностранных инвестиций
- 2.2. Новые направления деятельности транснациональных корпораций развивающихся стран Азии в сельском хозяйстве Африки
- 2.3. Роль капитала развивающихся стран в выполнении строительных работ в Африке и деятельность в сфере услуг
- 2.4. Африканская промышленность как прогрессивный реципиент прямых капиталовложений развивающихся стран

Глава 3. Предпосылки к внешнеэкономической экспансии транснациональных корпораций африканского базирования

- 3.1. Современные направления внешнеэкономической экспансии транснациональных корпораций ЮАР
- 3.2. Развитие транснациональных корпораций в рамках Восточно-африканского Союза
- 3.3. Новые направления выхода на внешние рынки транснациональных корпораций Северной Африки
- 3.4. Развитие методов анализа потребительских предпочтений и обмена как фактор конкурентоспособности африканских ТНК на внешних рынках

Глава 4. Формирование теоретико-методологической парадигмы внешнеэкономической экспансии транснациональных корпораций развивающихся стран в Африке – опыт для России

- 4.1. Развитие корпоративной социальной ответственности в транснационализации деятельности компаний развивающихся стран в Африке
- 4.2. Роль транснациональных корпораций развивающихся стран в формировании благоприятной африканской социально-политической среды
- 4.3. Новые направления экономического сотрудничества российских транснациональных корпораций со странами Африки
- 4.4. Вклад развивающихся стран в формирование новых унифицированных концепций деятельности транснациональных корпораций

Заключение

Приложения

II. ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ И РЕЗУЛЬТАТЫ ИССЛЕДОВАНИЯ, ВЫНОСИМЫЕ НА ЗАЩИТУ

1. Подтверждена гипотеза о стремлении ТНК к достижению положительного синергетического эффекта в деятельности, осуществляемой в стране базирования и в зарубежных филиалах, что определяет современный этап развития указанных форм предпринимательства, для которого характерно расширение взаимовыгодного экономического сотрудничества с субъектами в принимающих странах, нежели сверхэксплуатация их факторов производства.

Подходы к определению ТНК представлены достаточно широким разнообразием, которое в своей доминанте содержит отсылку к исключительно крупным фирмам, обладающим не только региональным, но и глобальным характером своей деятельности, интернациональным капиталом, а также диверсифицированными местами производства товаров и оказания услуг с использованием передовой технологии. Однако видимый космополитизм в коммерческой деятельности неразрывно связан с присутствием центрального органа управления ТНК, который вследствие требований к рыночной децентрализации принимает сетевые формы и образует локальные центры управления, обусловленные территориальными и логистическими требованиями к повышению уровня внутрикорпоративной интеграции.

Мировой рынок товаров, услуг и капитала формируется прежде всего крупнейшими ТНК мира, такими как “General Electric”, “Shell”, “Toyota”, “Ford” и “Siemens” в машиностроении, добывающей, тяжелой и электронной промышленности, корпорациями “Coca-Cola”, “Marlboro” и “Nestle” в пищевой промышленности. Однако в последнее время все чаще начинают заявлять о себе их конкуренты – инвесторы из РС: “Hutchison Whampoa”, “Samsung”, “LG”, “Сemex”, “Petronas”, “Hyunday”, а также российский «Лукойл» и другие компании.

В работе сформулированы подходы к оценке деятельности первых ТНК в качестве институтов мобилизации частнопредпринимательского капитала в освоении новых колоний (в частности, английской и нидерландской Ост-индской компании). Такая форма организации бизнеса была принципиально новой,

включила в себя прогрессивные механизмы привлечения и страхования капитала, но при этом поработительской, так как имело место передача метрополией функций на чеканку монеты и отправления правосудия.

Исследователи средних веков, в частности, Т. Манн и Дж. Ст. Милль, первыми предприняли попытки объяснить отток капитала из метрополии как явление, организующее более выгодный бизнес в колониях и препятствующее понижению нормы прибыли в метрополии, улучшая там условия занятости трудящихся. Однако указанные выводы слабо применимы к экономике РС – экспортеров капитала, запасы которого в них явно были недостаточными. Подобные «выталкивающие» факторы в экспорте капитала в колонии прослеживаются в работах К. Маркса и его последователей. Например, Н.И. Бухарин указывал на возможности доступа к зарубежным источникам сырья, доходность разработки которых будет выше, чем в метрополии. Исходя из этого, марксистский и институциональный подходы обосновывают возможность получения доступа к новым факторам производства в метрополиях, увеличения объема капитала ТНК и достижения положительного синергетического эффекта. Впоследствии ресурсно-ориентированный подход получил развитие в работах С. Хаймера и был интегрирован Дж. Даннингом в эклектическую парадигму “Ownership-location-internalization” (*OLI*).

В настоящее время эксперты ООН причисляют к ТНК средние и малые компании, которые организуют локальный бизнес между сопредельными странами. В этом случае речь идет не столько о выпуске в РС западными ТНК продукции под собственными торговыми марками, сколько об объявлении ТНК РС, в первую очередь базирующихся в БРИКС, современными международными компаниями, способными производить товары и оказывать услуги мирового класса.

Оснований для включения в состав ТНК достаточно как для относительно малых предприятий с организованным второстепенным бизнесом инвестиционной направленности на сопредельной территории преимущественно в ее приграничной части, так и для крупнейших корпораций, размещающих мощные промышленные производственные объекты за рубежом, обслуживающие связь и транспорт, выполняющие инжиниринговые услуги. Развивая работы

Р. Рамамурти, предполагается учесть институциональные условия РС базирования ТНК и провести анализ страновых конкурентных преимуществ, таких как доступ к технологиям производства и управления из развитых стран, накопление опыта работы на рынках с низким платежеспособным спросом, нестабильность и несовершенство институциональной среды, где ТНК занимаются бизнесом, и зависимость от слаборазвитой инфраструктуры.

Правительства РС рассматривают возможности привлечения ПИИ в качестве источника достижения ускоренного развития в отдельных отраслях и регионах. В первую очередь, указанное имеет отношение к политике стран Африки, когда привлеченные ПИИ смогут позволить обеспечить выход из «порочного круга бедности» и активизировать деятельность африканских инвесторов за рубежом. Для этого Африка активно участвует в деятельности международных экономических организаций и предпринимает региональные инициативы по улучшению инвестиционного климата. В регионах Африки учреждаются интеграционные объединения, направленные на гармонизацию инвестиционных кодексов и проведение действий по унификации условий для привлечения ПИИ.

Исследование деятельности ТНК показывают, что компании не только могут предоставить принимающим РС финансовые активы и технологии, но и стать агентами по переносу норм и практики ведения бизнеса в странах базирования, основанных на открытости, строгом соблюдении «правил игры» во взаимоотношениях с государством и контрагентами, корпоративной культуре и социальной ответственности, стандартах борьбы с загрязнением окружающей среды и т.д. Тем не менее, экономическая история свидетельствует об усилении эксплуатации персонала в филиалах ТНК, расположенных в «банановых республиках», происходившем в межвоенный период под воздействием укрепления позиций профсоюзного движения в капиталистических державах, а также ужесточения экологической политики развитых стран в 70-е гг. XX в. (перенос вредных производств в РС, в том числе сопровождавшийся обеслесиванием территорий и загрязнением водоемов).

На взгляд автора, разработка общей теории фирмы и ее разделов по ТНК РС является предметом будущих исследований. В части подготовки единой

теории ТНК представляется оправданным подход Р. Рамамурти, который предлагает учитывать социально-экономические и институциональные условия РС базирования в исследовании путей зарубежной экспансии². Учет внеэкономических явлений в деятельности ТНК позволит обогатить существующие теории транснационализации бизнеса, однако для достижения научно обоснованных результатов, которые возможно будет применить на практике в российских ТНК, потребуется разработка новых количественных измерителей.

Представляется целесообразным принять мнение исследователей, наделяющих теории ТНК развитых стран способностями к достаточно адекватному объяснению деятельности таких компаний РС, но с некоторыми уточнениями. Например, А. Ругман настаивает на том, что «единственным конкурентным преимуществом ТНК РС является использование возрастающей отдачи от эффекта масштаба в стране базирования и способность к мобилизации там дешевой рабочей силы, получению финансирования, доступа к природным ресурсам и т.д., которые обеспечивают успешную зарубежную экспансию»³. К этой группе ученых принадлежит и Дж. Даннинг, положительно оценивающий применимость моделей *OLI* и “Investment development path” (*IDP*) к анализу современных ТНК РС, у которых слабые конкурентные преимущества, связанные с обладанием собственностью, замещаются повышенной склонностью к продуктивному использованию условий внешней среды в национальной экономике и за рубежом.

Применяя ресурсно-ориентированный подход к ТНК РС следует рассматривать управленческие технологии не только в совершенствовании внутрифирменного менеджмента, но также включить в указанную группу способности компании к защите имеющихся у нее ресурсов посредством установления собственных механизмов обеспечения безопасности интеллектуальной собст-

² Ramamurti R. Why study emerging-market multinationals? // *Emerging Multinationals from Emerging Markets*. Cambridge University Press: Cambridge, U.K., 2009. – P. 3–16.

³ Rugman A.M. The Theory and Regulation of Emerging Market Multinational Enterprises // *Foreign Direct Investments from Emerging Markets: The Challenges Ahead* / Eds. Sauvant K.P., Maschek W.A., McAllister G.A. – N.Y.: Palgrave MacMillan, 2010. – P. 85.

венности и противодействия конкурентам, а также проведения реорганизации бизнеса и быстрой адаптации к меняющейся внешней среде. Такие способности (как форма интеллектуальных ресурсов) обеспечат повышенную конкурентоспособность ТНК РС на внешних рынках, где условия схожи с условиями в стране базирования⁴. В ходе транснационализации деятельности такие ТНК с большей вероятностью будут применять формы и методы, позволяющие обеспечить лучший контроль над деятельностью зарубежных отделений и последовательно развивать их по мере получения новых ресурсов⁵.

2. Обоснован вывод о том, что ТНК РС усилили свои позиции в мировой экономике и активизировали зарубежную инвестиционную деятельность, приоритетным направлением которой выступают развитые страны, где можно получить доступ к передовой технологии, дешевому капиталу и емким местным рынкам сбыта с платежеспособным спросом.

Анализ показывает, что несмотря на плюрализм теорий ТНК РС, их общность определяется как обладанием некоторыми капитальными и брендовыми ресурсами, доступом к рынкам, политической поддержкой, технологиями производства и управления, так и недостатками страны базирования в части правовой незащищенности и ограниченного доступа к технологии, объектам производства и инфраструктуры. ТНК предпочитают страны с привлекательными рынками природных, капитальных, трудовых, земельных и иных ресурсов, а также прогнозируемыми институциональными условиями. В этой связи эффект от вложения ресурсов оценивается на горизонте планирования, когда национальные и зарубежные предприятия ТНК, а также сторонние контрагенты дают максимальный кумулятивный коммерческий эффект.

В диссертации получила развитие эклектическая парадигма Дж. Даннинга за счет введения «отрицательных» показателей, например преимуществ собст-

⁴ Cuervo-Cazurra A., Genc M. Transforming disadvantages into advantages: developing country MNEs in the least developed countries // *Journal of International Business Studies*. – 2008. – N. 39. – P. 957–979.

⁵ Luo Y., Tung R. International expansion of emerging market enterprises: a springboard perspective // *Journal of International Business Studies*. – 2007. – N. 38. – P. 481–498.

венности и недостаточной мотивацией ТНК РС к приобретению определенных зарубежных ресурсов, что подтверждается активизацией НИОКР ТНК, выполняемых в Китае и Индии. По мнению автора, эклектическая парадигма достаточно адекватно объясняет деятельность ТНК РС, но ее дополняют оригинальные модели, например «связи-рычаги-обучение» (Дж. Мэтюс).

Определено, что инновационная деятельность оказывает огромное влияние на развитие ТНК, которые в настоящее время стали выделять значительные ассигнования на прикладные исследования. Зарубежные филиалы ТНК, выполняющие НИОКР, в подавляющем большинстве случаев оказывают положительное воздействие на местную экономику, привнося туда новые технологии и активизируя связи с локальными научно-техническими организациями. ТНК РС, сохраняя зарубежные центры НИОКР в развитых странах, все большее внимание уделяют локализации таких работ в развивающемся мире. Следует особо выделить бизнес китайских ТНК в Африке по организации разработки новых семян и удобрений, которая выполняется с участием местных предприятий, а также зарубежную деятельность индийских фармацевтических компаний.

Африка несомненно располагает значительным природным и трудовым потенциалом, однако ее место как объекта вложения ПИИ представляется крайне скромным и по регионам континента не превышает одного процента от глобального показателя. В этой связи страны Африки активно сотрудничают с организациями ООН, учредили Африканский банк развития (АБР), региональные экономические сообщества реализуют программу Новое партнерство в интересах развития Африки (НЕПАД) – все то, что должно улучшить инвестиционный климат, стабилизировать макроэкономическую ситуацию и страховать риски иностранных инвесторов. Страны Африки активно заключают двусторонние инвестиционные соглашения, координируют инвестиционную политику в рамках Экономического сообщества стран Западной Африки (ЭКОВАС), Сообщества развития Юга Африки (САДК), ВАС, а также разрабатывают Парнафриканский инвестиционный кодекс. Своей важнейшей задачей африканцы ставят устранение информационной асимметрии и с 2001 г. в сотрудничестве с

Организацией ООН по промышленному развитию (ЮНИДО) разрабатывают сеть “AfrIPAnet” с целью информирования зарубежных ТНК о выгодных инвестиционных проектах.

Таблица 1

Объемы поступления ПИИ в регионы Африки, в млн долл в текущих ценах

Регионы \ годы	1970– 1979	1980– 1989	1990– 1999	2000– 2009	2010– 2012	2013– 2014
Восточная Африка	125,5	150,7	905,2	3272,0	10364,1	14636,1
Центральная Африка	174,4	336,9	704,1	3893,1	3909,5	4762,8
Северная Африка	184,0	894,9	2013,9	12064,9	13481,3	12949,7
Южная Африка	120,1	113,9	1041,3	4925,7	5887,5	8106,1
Западная Африка	520,2	705,1	2127,0	6506,5	15761,8	13485,7
Африка в целом	1124,3	2201,6	6791,5	30662,2	49404,2	53940,4

Источник: <http://unctadstat.unctad.org/wds/TableViewer/tableView.aspx> (accessed 07.07.2016).

В основу исследования деятельности ТНК РС в Африке автор поставил закономерности формирования определенной иерархии в мировой экономике: в зависимости от прогресса в методах управления транснакционными издержками отношения по сотрудничеству и конкуренции между индивидами оформляются не только на уровне компаний, но и их ассоциаций, областей (штатов) стран, государств и их международных объединений. Следовательно, по экономическому содержанию устремление компаний к выходу на новые рынки и осуществлению там капиталовложений представляется методологически единым для любых форм хозяйствования и зависит от того, как индивиды на новом рынке смогут обратить свои предпочтения относительно привычных и новых свойств производимой продукции и условий занятости, которые компания может комплексно учитывать и донести до общественности.

Однако прогресс в экономических учениях все еще не позволил современным наукам о человеке и обществе ответить на вопросы о мотивации индивида к совершению определенных действий, что так или иначе призвано обосновать модели его поведения и в результате приблизиться к разработке общих

моделей функционирования ТНК. Сложность решения последней задачи и, на первый взгляд, видимая невозможность получения ответа не должны быть препятствием в развитии методов экономических исследований, которые позволяют гармонизировать экономические, биологические и психологические категории предпочтений и потребностей индивида, а также его стремления к участию в обмене и иные проявления общественной деятельности человека, такие как восприятие мира, предметов культуры, общение с людьми.

Показано, что выход ТНК РС на африканский рынок создает новые отношения между местным населением и зарубежными предпринимателями, которые непосредственно реализуются при потреблении продукции, трудоустройстве и косвенно – через внешние эффекты воздействия на окружающую среду, условия хозяйствования в национальных фирмах-поставщиках и т.д. В этих отношениях центральное место занимают потребительские предпочтения, которые значительно варьируются в отдельных регионах мира и у африканцев наделены местной спецификой. Для точного выявления потребительских предпочтений необходимо рассмотреть их политико-экономическое содержание и закономерности изменения под воздействием глобализации. Использование полученных результатов позволит повысить эффективность африканского бизнеса фирм РС и послужит общественным интересам африканских стран. В экономике труда подробно изучены требования к уровню квалификации занятых в ТНК. Комплексные методы анализа позволяют распространить указанные закономерности на поведение потребителя. Уровень развития интеллекта человека, в особенности его способностей к прогнозированию, непосредственно определяет полезность, извлекаемую из пользования вещественными предметами и объектами интеллектуальной собственности, а также из участия в межличностных отношениях.

3. Подтверждено, что в ряде случаев инвесторы из развитых стран Запада организуют предпринимательскую деятельность в развивающемся мире опосредовано через осуществление капиталовложений в ТНК РС, так как самостоятельное ведение бизнеса содержит репутационный риск из-за участия в деятельности экологически опасных производств с элементами эксплуатации

труда. Однако указанные формы хозяйствования позволяют постепенно внедрять передовую технологию в принимающих странах, в особенности в Африке, и обеспечить переход местных предприятий на мировой уровень технических стандартов и подходов к организации производства.

Результаты исследования управленческой отчетности показали, что наиболее репрезентативным подтверждением этого явления выступают бразильские ТНК (табл. 2), в частности компания “Vale” (с капиталом из США и Канады), которая организовала добычу каменного угля в Мозамбике и активно участвует с другими компаниями в реализации региональных проектов, включая предпринимателей из Японии. Такие компании обладают повышенной способностью к мобилизации африканских активов, а также могут не столь строго следовать технологии охраны природы и этическим стандартам.

Таблица 2
ИНВЕСТИЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ВЕДУЩИХ РС В АФРИКЕ, млн долл.

Страны	2010–2012 гг.			2013–2014 гг.		
	I	II	III	I	II	III
Бразилия	545,3	725,2	4574,6	2050,4	1901,5	–55690,0
Индия	17303,1	12158,5	0,3	14522,5	10723,3	0,2
ЮАР	355,8	395,8	1945,2	1528,6	1399,3	2950,7
Республика Корея	1850,1	1300,2	13,0	2274,1	1339,9	14,0
Пакистан	102,8	102,7	15129,0	117,2	117,2	4403,5

Примечание: I – объемы накопления ПИИ в среднем за период; II – объемы чистых активов иностранного инвестора; III – соотношение объемов вывезенных ПИИ к ввезенным; ранжировано по показателю I за 2013–2014 гг.

Источник: рассчитано по данным МВФ. Coordinated Direct Investment Survey [Electronic resource]. – URL: www.cdis.imf.org (accessed 01.07.2016).

Заметным событием на рынке Африки стало появление бразильской инжиниринговой ТНК “Queiroz Galvão”, основанной в 1984 г. Компания начала осваивать Африку, в частности Гану, осуществив там строительство автодорожных объектов в г. Аккра и удлинение взлетно-посадочной полосы (ВПП) пассажирского терминала в г. Тамале. В настоящее время ТНК организует строительство объектов водоснабжения и водоотведения в новой столице Экваториальной Гвинеи – Джиблохо, сооружает там правительственные здания, больницу, университет и прочие общественные и коммерческие объекты. Указанная ТНК занимается дорожным строительством в Анголе. Важно учесть, что частичное

финансирование при этом предоставляется Бразильским банком развития (BNDES). В Анголе “Queiroz Galvão” осуществляет строительство автомагистралей, соединяющих Луанду с крупными промышленными центрами. BNDES открыл офисы в Йоханнесбурге и стимулирует поставки местных товаров и услуг на перспективные рынки Африки, в частности в Габоне, Намибии, Кении, Ботсване Танзании и других странах.

Бразильские фирмы оказывают инжиниринговые услуги и управляют объектами инфраструктуры в Анголе (строительство плотины). В Камеруне “Queiroz Galvão” заканчивает обустройство ВПП и ряд подрядных работ на угольной шахте в Мозамбике (в кооперации с компанией “Vale”). Новыми сферами деятельности для бразильских ТНК являются розничная торговля, производство сахара разведка на нефть в Анголе. Следует отметить, что участие инжиниринговых бразильских ТНК в Африке осуществляется совместно с капиталом предприятий, базирующихся в США и Канаде.

Подтверждены факты активного привлечения западного капитала кенийскими ТНК, что позволяет им выйти на рынки Южной Африки и точнее выявить предпочтения потребителей, в частности при производстве мебели и предметов интерьера. Организация зарубежных предприятий в перспективных отраслях экономики является важнейшей чертой деятельности кенийских ТНК, в которые поступают западные ПИИ. Например, конгломерат “KenolKobil” занимается торговлей и переработкой сырой нефти, включая сбыт нефтепродуктов и моторного масла, а также природного газа. Компания открыла АЗС в странах ВАС. Кенийские ТНК успешно конкурируют в сегменте розничных магазинов на рынках сопредельных стран и организуют там банковские учреждения.

Сформулировано, что ряд ТНК РС организуют в Африке рекламные компании, в которых делается акцент на общность потребительных предпочтений в странах организации предпринимательской деятельности. Учитывая, что ТНК развитых стран Запада владеют глобальными брендами, хозяйственная деятельность в ряде случаев осуществляется опосредовано через ТНК РС. Следует учесть, что в США в прошлом году прошла серия негритянских восстаний, свя-

занных со спорными моментами в арестах чернокожих подозреваемых и приведших к их гибели, что также будет снижать спрос на товары, произведенными ТНК этой страны. В силу этого они пытаются регионально сегментировать брендинг, но все равно информация о фирме-производителе остается доступной некоторым потребителям.

Подтверждено, что ТНК БРИКС используют во взаимодействиях с африканцами факты из истории своих стран, которые стали жертвами колониализма. Это обстоятельство выступает конкурентным преимуществом в переговорном процессе и умело используется при проведении рекламных кампаний. Совместно с ТНК РС компании развитых стран зачастую участвуют в капитале СП, учрежденных в Африке, что наиболее характерно для производства товаров повседневного спроса.

4. Сформулирована и подтверждена гипотеза о том, что динамичное увеличение объемов ПИИ, вложенных ТНК РС в Африку, связано с повышением благосостояния принимающих стран и выражается в способности их экономических субъектов к абсорбции зарубежной производственной технологии и методов менеджмента, а также к участию в реализации новых инвестиционных проектов.

Важнейшим реципиентом иностранного капитала в экономике Африки является сельское хозяйство. Исторически компании развитых стран организовывали в Африке плантационные хозяйства. Однако масштабные экспроприации зарубежной собственности 70-х и 80-х гг. XX в. крайне негативно отразились на ведении бизнеса. В настоящее время ТНК РС пытаются выйти на рынок агробизнеса Африки и организовать снабжение фермеров средствами производства, перерабатывать аграрную продукцию и участвовать в ее сбыте. В Африке функционируют производственные комплексы с англо-голландским капиталом по культивированию овощей и цветов в Кении и ЮАР. Такие компании обязаны раскрывать информацию о применении природоохранных технологий и обеспечении справедливых условий труда африканцев, что может служить в качестве ориентира для обеспечения стандартов деятельности ТНК РС.

Активно инвестируют в сельское хозяйство Африки компании ЮАР, которые организуют производство сахара и биотоплива. К ним подключаются замбийские предприятия по производству животноводческой продукции. Важным значением в развитии растениеводства Африки является включение азиатских компаний в культивирование ряда сельскохозяйственных культур. Например, сингапурская “Olam” после 25-летнего периода импортных поставок риса создала рисовые плантации в Нигерии, получив помощь от международных банков и организаций по развитию.

Инвесторы из Китая, Саудовской Аравии и других арабских стран взяли в долгосрочную аренду сельскохозяйственные угодья и организовали НИОКР по культивированию новых сортов пшеницы и ячменя в Африке, включая Уганду и Мозамбик. Важное значение для аграрного сектора Африки имеет субсидирование при закупках посевного материала, удобрений и техники. При производстве сельскохозяйственной продукции, соответствующей «органическим» требованиям, ТНК пытаются получить субсидии, чтобы обеспечить стабильность экспортных поставок. В данной области можно привести положительные примеры Кот-д’Ивуара, Кении, Эфиопии, Ганы, Уганды и Замбии.

Выявлены причины успешной деятельности предпринимателей Ближнего Востока в Африке: ТНК Ливана, которые занимаются строительством в ряде африканских стран, включая сооружение мостов, отелей, гидротехнических систем, образовательных учреждений и т.д. В 90-е гг. XX в. американское архитектурное бюро “DAR” объединилось с предприятиями из ОАЭ, в результате чего смогло реализовать многочисленные проекты в Алжире, Анголе и Нигерии, а также построило отель в Гане и мост в Мали, плотину в Нигере и водопропускную систему в Уганде. ТНК, базирующиеся в арабских странах Азии, сумели сочетать архитектурные предпочтения африканцев с новаторскими решениями и выиграть тендеры на строительство зданий национальной ассамблеи в Анголе и университета в Луанде, отличающихся местным колоритом с чертами смелого дизайна.

В части производства текстиля и обуви выделяются предприятия Тайваня, владеющие крупными фабриками в Лесото и Свазиленде. В конкуренцию с

указанными фирмами вступают ТНК из Сингапура и Гонконга. Китайский капитал активизировал деятельность в промышленности Африки, организовав в Эфиопии фармацевтические предприятия, а в Мали – производства сахара, построил электростанцию в Гане, цементные заводы в ЮАР и Эфиопии, создав плантации сизаля в Танзании, наладил сборку тяжелых грузовых автомобилей в ЮАР.

Важное место в транснационализации промышленности Африки играет Малайзия, которая помимо организации собственных производств прибегала к СиП с африканскими и европейскими НПЗ, приобрела терминалы по хранению нефтепродуктов и снабженческие организации. Индийские ТНК организуют африканский бизнес через группу компаний “Tata” в автомобильной, химической, горнорудной и сталелитейной промышленности. В последние годы эта компания инвестировала в телекоммуникационные сети нового поколения. Существенным достижением является организация индийских фармацевтических производств в ряде африканских стран. В сфере услуг экономики Африки доминируют телекоммуникационные ТНК РС. Такие фирмы работают совместно с капиталом из Сингапура и Индии. Ряд ТНК организовало управление портовым хозяйством. Также известны проекты по строительству курортов и жилищных комплексов.

Особое место в транснационализации африканского бизнеса занимают компании ЮАР (табл. 2). Несмотря на то, что после падения режима апартеида отмечалось «бегство» капитала из ЮАР и многие ее ТНК перебазировались в развитые страны, интеграционные объединения на юге Африки, в частности САДК, позволили существенно увеличить объемы вывоза ПИИ из ЮАР в сопредельные страны.

До недавнего времени крупнейшим прямым иностранным инвестором в Северной Африке является Ливия, которая в последней трети XX в. была изолирована от международного сообщества режимом санкций, но активно инвестировала за рубеж доходы от экспорта нефти. Располагая тогда объемом ПИИ за рубежом более одного млрд долл., страна активизировала зарубежную инвестиционную деятельность, но с началом протестных движений увеличение объ-

емов накопления капитала за рубежом прекратилось (табл 3.). Важное место в зарубежном бизнесе Ливии играет ТНК “OiLybia” по организации закупок и сбыта нефтепродуктов, которая осуществляет ПИИ в 18 стран Африки, дает работу 1,5 тыс. чел. (косвенно обеспечивает занятость еще 20 тыс. чел.) и ежедневно обслуживает 250 тыс. клиентов; компания располагает одной тысячей АЗС, 8 НПЗ и 60 топливными терминалами, размещенными в 50 аэропортах Африки.

Таблица 3

**ОБЪЕМЫ НАКОПЛЕННЫХ ПИИ СТРАНАМИ СЕВЕРНОЙ АФРИКИ
ЗА РУБЕЖОМ, млрд долл.**

Страна	1980–1989 гг.	1990–1999 гг.	2000–2010 гг.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.
Алжир	0,14	0,18	0,68	2,05	2,01	1,74	1,73
Египет	0,15	0,36	1,90	6,07	6,29	6,59	6,84
Ливия	1,05	1,26	5,96	16,75	19,26	19,44	20,38
Марокко	0,16	0,26	1,01	1,98	2,16	2,55	4,19
Тунис	0,01	0,03	0,10	0,30	0,30	0,30	0,30
Всего:	1,52	2,09	9,66	27,14	30,00	30,62	33,45

Источник: составлено по UNCTADSTAT [Electronic resource]. – URL: http://unctadstat.unctad.org/wds/ReportFolders/reportFolders.as-px?sCS_ChosenLang=en (accessed: 15.09.2016); World Investment Report 2015. Reforming International Investment Governance / UNCTAD. – N.Y.; Geneva: U.N., 2015. – P. A3.

Значимое место в деятельности ТНК Северной Африки занимают компании Египта, объемы ВВП и зарубежных ПИИ которого были сопоставимы с алжирским в 1980 г., однако относительно динамично развивающееся хозяйство позволило Египту вырваться вперед и достичь значимых результатов в экспансии на внешних рынках (табл 3.). Повышение инвестиционной привлекательности Египта констатирует внутривосточную стабилизацию. Основываясь на теории Дж. Данинга, диспаритет в структуре ввоза и вывоза ПИИ свидетельствует о ранних этапах транснационализации бизнеса Египта, который располагает существенным потенциалом для экспансии за рубежом.

Лидером указанного процесса выступает группа компаний “Orascom”, основанная в 1950 г. и начавшая свою деятельность в строительном бизнесе, коммерческий успех в которой вскоре позволил ей реализовать проекты за рубежом. В Африке компания транснационализировала деятельность в смежных от-

раслях, в частности в производстве цемента, когда организовала соответствующий завод в Алжире, а затем и в других странах региона. Дальнейший прогресс в реализации зарубежных проектов позволил включить в состав группы “Ogacom” телекоммуникационную компанию “Global Telecom”, которая оказывает услуги мобильной связи в Алжире (под торговой маркой “Djezzy”) и участвует в капитале зимбабвийской сотовой сети (“Telecel Zimbabwe”). Более того, предприятие смогло выйти на более отдаленные рынки Пакистана и Бангладеш.

Важное место в транснационализации бизнеса Египта занимают предприятия по выпуску транспортных средств. Однако для таких ТНК, в отличие от предприятий по оказанию инжиниринговых услуг, механизмы СиП и организации СП с иностранным участием выступают императивом для успешного проникновения на внешние рынки, так как позволяют получить прогрессивную технологию. Например, компания “Ghabbour Auto” была основана в 40-е гг. XX в. для импорта транспортных средств, строительных материалов, бытовой техники и электроники, а в 70-е гг. начала специализироваться на импорте легковых автомобилей и автобусов, а также комплектующих к ним.

В 1995 г. с компанией “Hyundai” были достигнуты договоренности об организации сборки легковых автомобилей в Египте и годом позже – соглашение с индийской “VajaiAuto” об эксклюзивном сбыте мотоциклов. Аналогичные соглашения были заключены с компаниями “Mitsubishi” и “Volvo”. Однако даже для завоевания внутреннего рынка “GhabbourAuto” потребовался альянс с бразильской компанией “Marcopolo”. В конце первой декады XXI в. компания приступила к транснационализации деятельности и открыла СП в Алжире, позже – станцию технического обслуживания “Hyundai” в Ираке.

В 2012 г. китайская компания “Geely Automotive Holding Ltd” заключила соглашение с “Ghabbour Auto” об организации сборки китайских транспортных средств в Египте с их дальнейшей реализацией на рынке Ближнего Востока и Северной Африки. Последняя компания объявила о направлении ПИИ в Алжир и Ливию, а также приобрела производства у “Daimler AG” и открыла автосалоны на Кубе и в Бразилии, позже – в Узбекистане.

Для экономики Египта свойственна тенденция к транснационализации банковских услуг, характерная для Африки в целом. Значимым результатом для экономики Египта стала транснационализация бизнеса в сегменте сетевого общественного питания, где наблюдается жесткая конкуренция со стороны компаний США, которые активно используют механизмы франчайзинга. Например, египетская “Mo'mem” обслуживает более миллиона клиентов за год и недавно открыла столовые в Ливии и Судане, но ее наиболее значимым достижением выступает организация общественного питания в Дубаи, Кувейте, Бахрейне, Саудовской Аравии, а также в Малайзии.

Марокканский производитель фосфатных удобрений “Office Chérifiendes Phosphates” учредил СП в Габоне. Тунисская компания “COFICAB” – производитель кабелей для автотранспортных средств, располагает пятью заводами и исследовательским центром в стране базирования, а в поисках новой технологии ТНК создала аналогичный центр в Румынии и заводы в Португалии и Марокко.

Подтвержден тезис о том, что интенсификация экономических отношений между компаниями стран – участниц БРИКС и Африкой позволит российским предпринимателям успешнее реализовать свои конкурентные преимущества на континенте. Особой актуальностью отличаются внешнеэкономические связи России со странами Африки в области торговли сельскохозяйственной продукцией, которые характеризуются динамизмом и предполагают переход к совместным инвестиционным проектам. В настоящее время средняя глобальная величина вывезенных ПИИ в объеме 26 трлн долл. позволила мобилизовать 102 трлн долл. активов в зарубежных филиалах. У российского предпринимательства показатели инвестиционной позиции и чистого участия в капитале зарубежных филиалов компаний практически совпадают⁶. Выработанные методологические подходы к обеспечению продуктивного ТНК РС в капитале зарубежных отделений компаний позволили получить научные обоснования сохраняющейся

⁶ World Investment Report 2015. Reforming International Investment Governance / UNCTAD. – N.Y.; Geneva: U.N., 2015. – P. 18.

конкуренции и сформулировать мотивы собственников зарубежных фирм, в особенности латиноамериканских, которыми они руководствуются при принятии хозяйственных решений, что представляется целесообразным для использования российскими компаниями.

5. В результате проведенного исследования подтверждена гипотеза о том, что ТНК РС применяют в Африке методы менеджмента (а также организации управленческой отчетности, взаимодействия с правительственными органами принимающих стран и т.д.), которые не в полной мере соответствуют транспарентным подходам ТНК развитых стран, вследствие чего обеспечивается повышенная конкурентоспособности ТНК РС и признается неадекватной концепция промежуточной технологии в части невозможности имплантации передовых инноваций.

Показателен пример взятия в аренду в Либерии крупной сингапурской ТНК “Golden Agri Resources” 220 тыс. га земель под плантации пальм. Эффективность аграрного производства была повышена, но, к сожалению, местные жители были вынуждены покинуть свои места обитания и получить за это ничтожные компенсации. Компания “Olam” этой страны также активно включилась в бизнес по производству аграрной продукции, однако ее деятельность связана с переработкой сельскохозяйственного сырья. ТНК “DaewooLogistics” из Республики Корея организовала в ЮАР сборочное производство среднетоннажных автомобилей. На Мадагаскаре эта компания проводила разработку проектов по фактической приватизации сельского хозяйства острова, что вызвало недовольство в стране и было заморожено (табл. 2).

Сформулированы факторы значительного прогресса в инвестиционной деятельности сингапурских предпринимателей в Африке, которые заключаются в переходе от организации плантационных хозяйств (преимущественно пальмовых) к переработке орехов, экспорту хлопка, какао, кофе и злаковых культур. Применение химических удобрений и новых сортов культур позволили повысить урожайность. В производстве чая удалось задействовать местные исследовательские организации и внедрить новые технологии. Компания “Olam” помимо собственных аграрных производств (в том числе поставляющих готовую

продукцию на местный рынок) располагает в Африке экспортно-импортными компаниями, расположенными в Кот-д'Ивуаре, Буркина-Фасо, Гане, Габоне, Республике Конго, Эфиопии и Египте. Сингапурские компании владеют плантациями и перерабатывающими производствами в странах ВАС, в том числе в Танзании. Положительной чертой в деятельности таких компаний является возможность выстраивать хозяйственные отношения с мелкими местными фермерами, включать их в интенсификацию производства и экспорт.

Однако следует признать анахроничным явление, связанное со вступлением азиатских ТНК в бартерный обмен с африканцами, когда вместо уплаты налогов и сборов в бюджет компании берут на себя обязательства по строительству объектов инфраструктуры, таких как дороги, школы, больницы и т.д., а также выплачивают местным рабочим заработную плату в натуральной форме: определенное количество мешков риса по дотированным ценам. Например, в Либерии исследователи отмечают заниженные платы за культивирование почвы и посадки овощей, а также пальм.

В работе обоснован вывод о том, что распространение коррупции в Африке выступает существенным сдерживающим фактором при привлечении ПИИ. Учитывая механизмы действия развитых стран Запада по противодействию коррупции своих ТНК за рубежом, включение в состав консорциумов компании, базирующейся в развивающемся государстве, позволяет такими коммерческим структурам более успешно проводить переговоры с правительствами стран Африки. Например, в Чаде остались «за кадром» многочисленные нарушения прав местных жителей при строительстве объектов по добычи нефти и их условий эксплуатации, что позволило достичь стабильности в правлении президента и сохранить статус-кво во внешней среде для ведения бизнеса. В подтверждении указанного суждения следует учитывать тот факт, что в последние годы к добыче и переработке нефти в Чаде подключились китайские ТНК, которые способны лучше функционировать в таких условиях.

Одним из наиболее действенных инструментов борьбы с указанными преступлениями признаны меры по противодействию отмыванию доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма (ПОД/ФТ). РС

сделали многое для построения национальных систем ПОД/ФТ на основе международных стандартов, установленных Группой по разработке мер по борьбе с отмыванием денег (ФАТФ) в форме ее Рекомендаций. В частности, страны Африки учредили ряд региональных групп по типу ФАФТ, которые объединяют подразделения финансовой разведки континента: в Восточной и Южной Африке, в Западной Африке, а также на Ближнем Востоке и в Северной Африке.

6. Подтверждено суждение о важном значении фактора общего колониального прошлого для активизации инвестиционной деятельности ТНК РС в Африке и развития взаимовыгодного экономического сотрудничества.

Вышеуказанный фактор активно используется ТНК Бразилии, которая выступает в качестве давнего инвестора в Аргентину и Уругвай, а также активизировала инвестиционные отношения с бывшими португальскими колониями в Африке, такими как Ангола и Мозамбик. Индийские ТНК также интенсифицируют свою деятельность в Африке с приоритетом на Маврикий, который по некоторым данным является транзитным пунктом инвестирования в другие страны континента. Активно налаживают экономические связи бывшие колонии Португалии – Макао. Она недавно построила в Мозамбике жилищный комплекс, а в Кабо-Верде реализует проект по туризму, включающий в себя курорт с объектами по игорному бизнесу.

Интенсивная транснационализация бизнеса наблюдается в рамках ВАС, где роль активного инвестора играет Кения, которая расширила производство клинкера и цемента в Уганде, осуществив ПИИ в новые предприятия. Сальдированные потоки вывоза ПИИ из Кении увеличились с 395 млн долл. в 2007–2009 гг. до 646 млн долл. в 2010–2012 гг.⁷ Кения следует тенденциям инвестиционной политики Гонконга и Республики Корея в образовании конгломеративных компаний, в частности совмещая в Танзании услуги интернет-провайдера и молочные производства. Примером успешной транснационализа-

⁷ UNCTAD FDI/TNC database.

ции бизнеса в ВАС является организация компаний по обслуживанию импортных автомобилей, а затем и их сборке.

Определено, что выход открытые зарубежные отделений кенийских банков в новых странах – членах ВАС, таких как Южный Судан, представляет собой важное направление интеграции «снизу», когда развитие внешнеэкономических связей способствует углублению политических отношений. В этой связи следует положительно трактовать внешнеэкономическую экспансию ТНК Кении на рынке рекламных услуг, консультирования и СМИ. Например, ТНК “Scangroup”, учрежденная с участием индийского капитала, представлена во многих странах Африки и в последнее время активизировала оказание услуг по конъюнктурным исследованиям.

Правительство Кении использует свое участие в капитале ТНК для форсированного освоения зарубежных рынков сбыта, причем в некоторых случаях приоритеты замещения конкретных рыночных ниш оказываются важнее доходности бизнеса. Компании развитых стран Запада, несмотря на доступный капитал и технологию, не способны направить экспатриантов для точной оценки предпочтений африканских потребителей. Указанные инвесторы стремятся сохранить свое участие в капитале ТНК РС и осуществляют ПИИ в кенийские ТНК, предоставляя им определенные ресурсы, но сохраняя автономию и способность к созданию новых продуктов, востребованных на рынках принимающих стран.

Выявленные закономерности при выходе кенийских ТНК на внешние рынки, особенности привлечения иностранного капитала в такие компании, а также факторы их конкурентоспособности на рынках услуг важны для использования российскими компаниями при инвестировании в страны ВАС и организации совместного предпринимательства с Кенией. Опыт транснационализации деятельности компаний этой страны возможно продуктивно использовать в российском предпринимательстве при инвестировании в сопредельные государства, с которыми осуществляется экономическая интеграция. В рамках Евразийского экономического союза следует активнее инвестировать в сферу услуг, в том числе в СМИ, консультирование и услуги финансового посредничества,

где с учетом общей советской истории и культуры российские ТНК способны успешно комбинировать факторы общности, а также уникальности России и принимающих стран.

Анализ деятельности ТНК Кении показывает, что ключ к формированию единой теории фирмы лежит в учете общего и различного в экономических системах стран, где работают компании. Бурная экспансия ТНК Кении во многом определяется экономической и культурной близостью с принимающими странами, при этом некоторая уникальность государства базирования выступает значимым фактором конкурентоспособности при производстве новых услуг и продуктов.

7. Обосновано, что значительные экономические результаты хозяйственной деятельности ТНК Китая в Африке, отличительной чертой которых выступает высокий уровень региональной диверсификации вложений ПИИ, достигнуты благодаря государственной политике по предоставлению помощи развитию и разнообразных льгот, в том числе по выданным своим ТНК кредитам, а также активизации дипломатических контактов.

Среди РС в Африке наиболее широко представлены ТНК Китая, который с 70-х гг. начал проводить политику либерализации вывоза капитала. Политика накопления валютных резервов в 1999 г. была преобразована в стратегию “Go Global”, когда власти начали стимулировать деятельность крупнейших ТНК с государственным участием в капитале. Однако по имеющимся данным значительная часть ПИИ Китая вложена в Гонконг и возвращена в Китай под видом иностранных инвестиций, причем аналогичная тенденция характерна для Индии и Маврикия соответственно. В начале 80-х гг. китайские предприятия приступили к реализации масштабных строительных проектов в Африке, основным мотивом которых стало закрепление политико-экономических интересов в регионе и масштабного использования труда китайских рабочих и ввезенной техники. В результате объемы накопленных ПИИ Китая в Африке увеличились с 5 млрд долл. во второй трети последней декады XX в. до 21,7 млрд долл. в 2012 г.

Показано, что ТНК Китая играют значимую роль в оказании строительных и инжиниринговых услуг в Африке. Указанное сотрудничество началось в

конце 50-х гг. XX, когда Китай приступил к строительству железной дороги между Танзанией и Замбией протяженностью 1860 км. Китай предоставил существенный заем, необходимый для выполнения работ «под ключ» и направил в Африку необходимую технику и персонал. Китайская сторона предприняла значительные усилия для выполнения строительных работ, но все равно часть долга пришлось списать, и железная дорога до сих пор не функционирует на полную мощность.

Сделан вывод, что стремление Китая стимулировать культурный и военно-технический обмен, сотрудничество в сфере образования, науки и здравоохранения в целях обеспечения системности инвестиционной деятельности, следует трактовать как своеобразный второй «большой скачок». Повышение уровня жизни африканцев позволило Китаю начать поставки черно-белых телевизионных приемников в 1993 г., а тремя годами позже приобрести завод по изготовлению цветных телевизоров у корейской «Daewoo». Подобные примеры можно встретить в деятельности китайских ТНК текстильной промышленности Нигера, а также при сборке предметов электроники и портативной связи «Hair», «Hisense» и мотоциклов «Jincheng».

8. Обосновано положение, что интенсификация эксплуатации африканцев, занижение их заработной платы, экономия на технике безопасности и, как следствие, снижение качества выполняемых работ и производимой продукции выступают важным фактором достижения ценовой конкурентоспособности ТНК РС в экономике континента.

Относительно низкий уровень экономического развития РС и невысокие доходы на душу населения вынуждают местное население приобретать относительно дешевую инновационную продукцию. Следовательно, ТНК, накопившая опыт удовлетворения спроса на рынке РС базирования, обладает определенными конкурентными преимуществами на аналогичных рынках других РС, а также на определенных сегментах рынков сбыта развитых государств.

Несовершенство рыночных институтов РС базирования, нестабильность их политических систем и распространенная коррупция позволяют ТНК сформировать механизмы адаптации к указанным негативным факторам внешней

среды и снижению транзакционных издержек, в частности диверсифицировать производство и сотрудничать с другими предприятиями (включая построение неформальных отношений). Вышеизложенные механизмы повышают уровень конкурентоспособности ТНК на развивающихся рынках, однако в ряде случаев такая внешняя среда в экономике страны базирования выступает выталкивающим фактором к транснационализации деятельности в экономике развитых стран.

В диссертации обобщены факты финансирования ТНК РС проектов по развитию инфраструктуры принимающих РС, а также разработки альтернативных внутрифирменных (автономных) технологий и бизнес-процессов. У указанных компаний затруднен доступ к услугам финансовой системы и поставкам продукции от предприятий-смежников, что объясняет стремление этих фирм к интернализации поставок сырья, комплектующих и услуг, укрупнению и учреждению финансовых обществ. Данные особенности обеспечивают конкурентные преимущества, реализуемые в РС, а также обосновывают мотивы компании к осуществлению ПИИ в развитые страны для обеспечения доступа к передовым инновационным системам.

Следовательно, методологическая парадигма исследования деятельности ТНК, в том числе базирующихся в РС, основывается на оценке характеристик собственности компании и ее способности соответствовать условиями внешней среды в стране базирования и принимающих странах. Анализ подходов к объяснению деятельности ТНК РС показывает, что ключ к формированию единой теории фирмы лежит в учете общего и различного в социально-экономических системах стран, где компании осуществляют свою деятельность. Компании должны предлагать потребителям, работникам компаний и другим субъектам что-то новое (как инновационное, так и более дешевое), отличное от предложения конкурентов. Но это «новое» не может быть кардинально отличным от существующего, так как оно не найдет спрос.

В полярном случае зарубежный бизнес будет анклавным, как у некоторых китайских ТНК в Африке, когда ПИИ обращаются в замкнутом производственном цикле, включившим в себя отказ от использования местных ресурсов (по-

мимо минеральных и земельных) и комплекующих, командирование персонала и тотальный экспорт готовой продукции. По мере развития в такие предприятия нанимаются африканцы, которые замещают должности чернорабочих и подвергаются жесткой эксплуатации, а также вынуждены трудиться в условиях отсутствия строгих норм охраны труда.

Проведенный анализ показывает, что активизация международного инвестиционного сотрудничества определяется антагонизмом концентрации и специализации производства, который разрешается посредством разработки новых методов управления транзакционными издержками, реализуемых в осуществлении рыночного взаимодействия между компаниями, а также в совершенствовании менеджмента. Противоречивые устремления индивидов в сотрудничестве и конкуренции гармонизируются в учреждении юридических лиц, объединяющих людей и позволяющих посредством кооперации реализовать свои интересы.

В абсолютном выражении российские накопленные ПИИ в Африке более чем в 10 раз уступают объему аналогичного капитала Китая и сопоставимы с объемами вложений Бразилии, которая вкладывает средства не в офшоры, а в производительный ангольский, мозамбикский и марокканский бизнес по строительству, предпринимает усилия по организации розничной торговли. Показательно, что в крупных африканских странах – реципиентах российских ПИИ, например, в Либерии и на Сейшельских Островах, чистое участие в капитале превосходит инвестиционную позицию, что противоречит общемировой тенденции, когда местные инвесторы конкурируют за возможность участия в проекте с иностранцами и дополняют ПИИ собственным капиталом.

В Африке представлены ПИИ российских ТНК «Северсталь», «Алроса», «Газпром», «Лукойл», «Роснефть», «Русал» и ряда других компаний. В отличие от компаний Бразилии и частично Китая, которые эмитировали ценные бумаги на биржах США и раскрывают подробную информацию в аудированных отчетах, для российских предприятий важна открытая корпоративная финансовая информация при привлечении акционерного капитала, который не будет активно поступать в засекреченные компании, действующие в Африке келейно и

осуществляющие ПИИ через сети офшоров. Вместо того, чтобы позиционировать российские ТНК в качестве надежных инвесторов, вовлечь местный капитал в совместный бизнес, отечественные компании все еще стремятся оптимизировать налогообложение через офшорные территории, а также концентрировать ПИИ в добывающей промышленности и металлургии.

9. Дана оценка результатам программ КСО, проводимым ТНК РС в Африке, как положительно влияющим на развитие социальной сферы и позволяющим обеспечить доступ к услугам, в оказании которых наблюдаются «провалы государства». Однако указанные программы в ряде случаев несовершенны и направлены прежде всего на формирование положительного общественного мнения.

Плохое состояние в области применения странами Африки с нестабильными политическими режимами действующих природоохранных стандартов и иных социальных требований к организации бизнеса делают внедрение КСО достаточно затруднительным, что создает неопределенность и предоставляет большую свободу действий менеджерам в африканских филиалах. В действительности многие инициативы ТНК РС по применению КСО за рубежом являются скорее декларативными из-за недостаточной разработанности. Такие компании выходят на новые рынки РС с гетерогенными правовыми и социальными условиями, в которых не всегда представляется ясной допустимость и правомерность применения определенных подходов к осуществлению хозяйственных операций.

В Анголе китайская ТНК “SINOPEC” организует добычу нефти, до 40% объема которой поставляются в материнскую страну. Эта компания сделала многое для развития КСО, включая внедрение норм по обеспечению ответственности перед обществом и поставщиками, а также природоохранной деятельности и безопасности окружающей среды. Однако добыча нефти и природного газа нанесла существенный вред морской экосистеме Анголы и ее биоло-

гическим ресурсам, вызванный загрязнением, разливами сырья и сжиганием попутного газа⁸.

За последнее время в Анголе были приняты новые законодательные акты по охране окружающей среды и обеспечению социальной ответственности ТНК, однако в правовом поле этой страны сохраняются противоречивые нормы, и практика их применения оставляет желать лучшего. Например, выдвигается требование об обязательной подготовке отчетов о воздействии хозяйственной деятельности на окружающую среду, а также о разработке положения о необходимости перечисления 15% средств годового бюджета зарубежных ТНК на программы, связанные с развитием национальной экономики. Однако китайская компания “SINOPEC” не представила экологические обзоры, а также не указала в своем годовом отчете данные о расходовании средств на вышеуказанные нужды Анголы.

Отдельные страны приняли меры, направленные на решение актуальных задач по применению ТНК РС программы КСО в Африке. Например, в Нигерии был подготовлен проект отдельного закона о КСО (2008 г.), согласно которому должна быть сформирована соответствующая государственная комиссия и законодательно утвержден перечень секьюхольдеров фирмы, в который должны войти потребители, работники и их профсоюзы, местные общины, затронутые деятельностью ТНК. Компаниям вменялось обязательство публиковать ежегодные отчеты, посвященные влиянию бизнеса на социальную сферу и окружающую среду. Указанная комиссия наделялась полномочиями мониторинга закупки сырья у национальных предприятий, а также отслеживания условий соблюдения требования об отчислении 3,5% годового бюджета фирм на благотворительность.

Таким образом, деятельность в Африке ТНК РС при всех ее положительных сторонах содержит в себе намного больше спорных вопросов в области

⁸*Ettenborough M., Shyne J.* Corporate social responsibility, public policy and the oil industry in Angola. 2003 [Electronic resource]. – URL: http://siteresources.worldbank.org/INTPSD/Resources/Angola/Angola_Petroleum_CSRsurvey.pdf (accessed 10.05.2015).

защиты прав человека, чем организация производства компаниями развитых стран. Кроме того, фирмы РС замечены в нарушении экологических прав населения во время хозяйственной деятельности. В Гане китайская ТНК “Sinohydro” осуществляет ряд проектов по строительству гидроэлектростанций, включая плотину «Буи» на сумму 622 млн долл., в результате чего наблюдаются изменения в среде обитания диких животных и разрушение пресноводных экосистем.

Не представляется однозначно корректным гиперболизировать пагубность участия ТНК РС в формировании подходов к борьбе за права человека в Африке. Общества меняются эволюционно – страны с низким уровнем развития человеческого капитала не способны одновременно имплантировать зарубежные институты демократии. Развитые страны Запада, сталкиваясь с растущими барьерами для ведения бизнеса, готовы идти на крайние меры, вплоть до организации революций и прямого военного вмешательства. В связи с этим деятельность ТНК РС в Африке следует трактовать как промежуточный этап в становлении передовых институтов по соблюдению прав человека, а также распространению концепций КСО и норм эстетико-этического потребления, что позволит обеспечить проведение политических реформ, подготовить страны к расширению сотрудничества с западными ТНК, избежать восстаний и анархии.

Крупные страны активно проводят политику культурного обмена, всячески пытаются довести до африканцев информацию о своих общественных ценностях, образе жизни и стиле потребления. Такие меры стимулируют экспорт товаров и услуг, а также открывают для ТНК новые рынки сбыта. Однако компании, производя и реализуя продукцию в РС, сами становятся агентами по распространению в них стиля жизни и условий потребления в материнской стране. Современные маркетинговые методики позволяют ТНК не просто удовлетворить существующий спрос, а также сформировать предпочтения потребителей.

Структурные реформы в экономике Африки повышают уровень ее инвестиционной привлекательности для ТНК, что обуславливает диверсификацию мест приложения капитала за счет сферы услуг и обрабатывающей промыш-

ленности. Рыночные преобразования стимулируют развитие политических институтов, демократизацию и применение международных стандартов по соблюдению права человека. Однако авторитарные правители ряда государств стремятся сохранить как свою власть, так и монархические механизмы ее передачи. Политика автократов определяется не только «жаждой» власти как таковой и личным обогащением, но и их сомнениями о готовности общества к свободным выборам и развитию парламентаризма.

В заключении диссертации сформулированы основные положения относительно деятельности ТНК РС в Африке. На взгляд автора, важнейшей составляющей экспансии является деятельность, направленная на повышение технического и технологического уровня производимой продукции и оказываемых услуг, достижения конструктивных для всех участников хозяйственных отношений. Реализация данных усилий возможна при организации совместных проектов ТНК РС, в частности осуществляемых в рамках БРИКС при участии России. При этом ТНК РС стремятся выйти на новый, более высокий, уровень конкурентоспособности и качественно изменить характер и структуру своих рыночных позиций, занять более значимое место на мировом рынке.

Введение Западом санкций против России диктует необходимость поиска для нашей страны новых экономических партнеров в РС, в том числе – активизации взаимодействия с базирующимися там ТНК. Компании РС, в особенности со штаб-квартирами в странах БРИКС, успешно осваивают внешние рынки. Динамичны поступления ПИИ в Африку Китая, Малайзии, Индии, Бразилии и ЮАР, а также менее крупных стран, например Кении, Египта и Турции. Крайне опасным представляется использование Россией многочисленных офшоров при направлении ПИИ в РС, так как это делает такие капиталовложения уязвимыми для новых недружественных шагов со стороны государств Запада. Мотивы и последствия получения таких посреднических услуг еще только предстоит выявить и включить в теорию ТНК.

При этом сохранение и приумножение партнерских и кооперационных связей России с ТНК развитых стран Запада обеспечит объединение технологических и управленческих инноваций, созданных обеими цивилизациями. Дос-

тижения ТНК РС в развивающемся мире является важной задачей по гармонизации межкультурных и межхозяйственных ценностей, накопленных обеими цивилизациями, нежели попытки навязывания иных способов хозяйствования, не столь свойственных для принимающих экономических систем.

III. НАУЧНЫЕ ПУБЛИКАЦИИ АВТОРА ПО ТЕМЕ ДИССЕРТАЦИОННОГО ИССЛЕДОВАНИЯ

Статьи из перечня рецензируемых изданий ВАК

1. Транснациональные корпорации США в мировой экономике // Российский внешнеэкономический вестник. – 2007. – № 7. – С. 3–10 (0,94 а.л.).
2. Зарубежная экспансия ТНК ЮАР // Азия и Африка сегодня. – 2007. – № 8. – С. 36–43 (1,00 а.л.).
3. Влияние транснационализации компаний на экономику стран базирования // Экономика. Предпринимательство. Окружающая среда. – 2008. – № 2 (апрель). – С. 95–103 (0,99 а.л.).
4. Иностраннные инвестиции в нефтяную промышленность Чада // Азия и Африка сегодня. – 2008. – № 7. – С. 17–23 (0,83 а.л.).
5. Развитие транснациональных форм бизнеса // Российский внешнеэкономический вестник. – 2008. – № 8. – С. 3–8 (0,50 а.л.).
6. Транснационализация в инфраструктурных отраслях экономики развивающихся стран // Вестник университета (Государственный университет управления). – 2008 – № 2 (8) (сентябрь). – 52–56 (0,48 а.л.).
7. Факторы транснационализации деятельности компаний инфраструктурных отраслей экономики // Экономические науки. – 2008. – № 11. – С. 418–421 (0,45 а.л.).
8. ТНК добывающей промышленности в экономике Африки // Азия и Африка сегодня. – 2009. – № 2. – С. 30–34 (0,74 а.л.).
9. Макроэкономические исследования Африки в условиях второй волны мирового финансового кризиса // Вестник университета (Государственный университет управления). – 2013. – № 2 (январь). – С. 200–206 (0,44 а.л.).
10. Корпоративная социальная ответственность как инструмент проникновения транснациональных корпораций развивающихся стран на рынки Африки // Экономические науки. – 2015. – № 4. – С. 170–173 (0,44 а.л.).
11. Симбиотические подходы к анализу потребительной полезности в условиях активизации ТНК Третьего мира // Экономические науки. – 2015. – № 5. – С. 120–124 (0,55 а.л.).
12. Роль международного сотрудничества в повышении инвестиционной привлекательности Африки // Российский внешнеэкономический вестник. – 2015. – № 6. – С. 34–39 (0,37 а.л.).
13. Развитие симбиотических методов анализа потребительских предпочтений: поиск креативного // Креативная экономика. – 2015. – Т. 9. – № 6. – С. 751–770 (1,12 а.л.).
14. Региональные особенности внешнеэкономической экспансии ТНК Кении // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2015. – № 7. – 24–32 (0,83 а.л.).
15. Факторы креативности в потребительских предпочтениях африканцев как элемент обеспечения конкурентоспособности ТНК развивающихся стран // Креативная экономика. – 2015. – Т. 9. – № 7. – С. 897–916 (1,04 а.л.).

16. Противодействие коррупции в африканском бизнесе транснациональных корпораций развивающихся стран // Российское предпринимательство. – 2015. – № 13 (июль) – С. 2067–2078 (0,57 а.л.).
17. Специфика транснационализации бизнеса компаний Малайзии и Республики Корея в Африке // Вестник Московского государственного областного университета. Серия «Экономика». – 2015. – № 3 (июль–сентябрь). – С. 30–36 (0,46 а.л.).
18. Экстерналии в африканском бизнесе транснациональных корпораций Китая // Проблемы современной экономики. – 2015. – № 3 (июль–сентябрь). – С. 174–178 (0,84 а.л.).
19. Особенности осуществления иностранных капиталовложений в сельское хозяйство Африки // Аграрный научный журнал. – 2015. – № 8. – С. 90–95 (0,64 а.л.).
20. Симбиотические методы анализа экономического обмена в деятельности ТНК развивающихся стран // Экономические науки. – 2015. – № 8(129). – С. 111–117 (0,75 а.л.).
21. Предпосылки к усилению инвестиционной активности российских транснациональных корпораций в Африке // Российское предпринимательство. – 2015. – Т. 16. – № 17 (сентябрь). – С. 2755–2772 (0,98 а.л.).
22. Транснациональные корпорации третьего мира и борьба за права человека в Африке // Вестник университета (Государственный университет управления). – 2015. – № 10 (сентябрь) – С. 269–274 (0,53 а.л.).
23. Место ТНК развивающихся стран в глобальных технологических сдвигах // Вестник университета (Государственный университет управления). – 2015. – № 11 (октябрь). – С. 166–170 (0,49 а.л.).
24. Экспансия ТНК Бразилии в Африке // Латинская Америка. – 2015. – № 10. – С. 26–35 (0,72 а.л.).
25. Деятельность транснациональных корпораций развивающихся стран // Российский внешнеэкономический вестник. – 2015. – № 11. – С. 13–21 (0,63 а.л.).
26. Внешняя торговля Африки сельскохозяйственной продукцией: финансовый аспект // Аграрный научный журнал. – 2015. – № 12. – С. 90–96 (0,81 а.л.).
27. Формы проникновения транснациональных корпораций Северной Африки на внешние рынки // Вестник Московского государственного областного университета. Серия «Экономика». – 2015. – № 4 (октябрь–декабрь)– С. 22–31 (0,69 а.л.).
28. Направления инвестиционной экспансии компаний Южной и Западной Азии в Африке // Вестник университета (Государственный университет управления). – 2015. – № 12 (ноябрь). – С. 125–133 (0,74 а.л.).
29. Транснациональные корпорации экстроконтинентального Большого Китая: экономические приоритеты в Африке // Известия высших учебных заведений. Поволжский регион. Общественные науки. – 2016. – № 3 (июль). – С. 187–199. (0,88 а.л.).

Монографии

30. Международное научно-техническое сотрудничество в сфере информационных технологий. – М.: Спутник+, 2004. – 160 с. (10 а.л.).
31. «Возникающие» и «несостоявшиеся» государства в мировой экономике и политике. – М.: Ин-т Африки РАН, 2007. – 196 с. (соавторы – Абрамова И.О., Фитуни Л.Л.). (3,16 а.л.).
32. Экономические приоритеты транснациональных корпораций развивающихся стран в Африке. – М.: Институт Африки РАН, 2015. – 304 с. (16,19 а.л.).

Статьи в журналах и сборниках

33. Международное инвестиционное сотрудничество в Азиатско-Тихоокеанском регионе: роль крупных городов КНР // Региональные исследования. – 2005. – № 2. – С. 82–94 (соавтор – Анисимов Д.В.). (авторское участие 0,32 а.л.).
34. Транснациональные корпорации развивающихся стран в мировой экономике // Российский внешнеэкономический вестник. – 2006. – № 5. – С. 16–22. (0,5 а.л.).
35. Методологические основы оценки деятельности транснациональных корпораций // Инвестиции в России. – 2007. – № 1. – С. 27–32. (0,58 а.л.).
36. Транснациональные корпорации на мировом рынке семян в эпоху «генной» революции // Российский экономический интернет-журнал [Электронный ресурс] / Акад. труда и социал. отношений – Электрон. журн. – М.: АТиСО, 2007 – Режим доступа: e-rej.ru/Articles/2007/Sapuntsov.pdf. (1,02 а.л.).
37. Методология учета прямых иностранных инвестиций в платежном балансе // Сила сомнения – радость познания: Сборник статей. Вып. 3. – М.: Изд-во МНЭПУ, 2007. – С. 162–171. (0,45 а.л.).
38. Эволюционный подход в экономических исследованиях деятельности транснациональных корпораций // Вестник Международного института экономики и права. – 2011. – № 4(5). – С. 39–50. (0,79 а.л.).
39. Транснациональные корпорации нефтяной промышленности в условиях эскалации террористической активности (на примере Нигерии) // Социально-экономические проблемы развивающихся стран в стратегии и тактике международного терроризма. Сборник / Отв. ред. Л.Л. Фитуни. – М.: Ин-т Африки РАН, 2011. – С. 127–147. (1,10 а.л.).
40. Анализ факторов транснационализации бизнеса в макроэкономических исследованиях // Проблемы экономики. – 2012. – № 6. – С. 92–99 (0,77 а.л.).
41. Макроэкономические факторы в теориях прямого зарубежного инвестирования (XVII – конец XX вв.) // Экономика. Управление. Право. – 2012. – № 11. – Т. 1. – С. 55–57 (0,46 а.л.).

Учебные пособия

42. Мировая экономика: учебное пособие для студентов, обучающихся по специальности «Финансы и кредит» (учебное пособие) / Московский банковский институт – М.: МБИ, 2008. – 148 с. (в соавторстве с С.Н. Волковым, участие – 3,72 а.л.).

43. Макроэкономика. Основной курс: учебное пособие для студентов направлений подготовки «Экономика» - 080100 и «Менеджмент» - 080200 всех профилей бакалаврской образовательной программы. – М.: ГУУ, 2011. – 288 с. (в соавторстве, участие – 0,98 а.л.).
44. The International AML/CFT Framework: Challenges for Financial Transnational Corporations from Developing Countries: учебное пособие. – М.: НИЯУ МИФИ, 2013. – 100 с. (3,59 а.л.).

Участие в конференциях

45. Роль международного научно-технического сотрудничества в повышении конкурентоспособности экономик стран Африки // Африканистика молодых. Материалы Первой всероссийской научной конференции «Школа молодого африканиста» (Москва, 25–27 ноября 2001 г.). – М.: Ин-т Африки РАН, 2004. – С. 125–134 (0,59 а.л.).
46. Вклад транснациональных горнодобывающих компаний в экономическое развитие Ботсваны // Развитие Африки: возможности и препятствия: Тезисы XI Международной конференции африканистов. – М.: Ин-т Африки РАН, 2008. – С. 251–252 (0,09 а.л.).
47. Совершенствование структуры прямых зарубежных инвестиций российских компаний // Реформы в России и проблемы управления – 2008: материалы 23-й Всероссийской научной конференции. Вып. 2; Государственный университет управления. – М.: ГУУ, 2008. – С. 168–170 (0,18 а.л.).
48. Инвестиционное сотрудничество России со странами СНГ // Материалы IX Международной межвузовской научно-практической конференции «Виттевские чтения-2008» [Московский банковский институт]. – М.: МБИ, 2008. – С. 252–255 (0,21 а.л.).
49. Влияние мирового финансового кризиса на экономику развивающихся стран // Сборник трудов X Международной межвузовской научно-практической конференции «Виттевские чтения-2009» [Московский банковский институт]. – М.: МБИ, 2009. – С. 221 – 226 (0,28 а.л.).
50. Посткризисное регулирование рынка прямых иностранных инвестиций в развивающихся странах // Россия и мировое сообщество в контексте посткризисного развития: материалы международной научной конференции (Москва, 1–2 июня 2011 г.): В 5 ч. Ч. 4 / Международный институт экономики и права; под общ. ред. Ф.Л. Шарова. – М.: МИЭП, 2011. – С. 115–121 (0,41 а.л.).
51. Институциональные факторы зарубежной экспансии китайских компаний // Институциональная экономика: развитие, преподавание, приложения: материалы Международной конференции. Вып. 1 / Государственный университет управления [гл. ред. чл.-корр. РАН Г.Б. Клейнер]. – М.: ГУУ, 2011. – С. 224–229 (0,40 а.л.).
52. Мотивы индийских и китайских компаний к расширению прямых иностранных инвестиций в страны Африки // Россия и мировое сообщество перед вызовами нестабильности экономических и правовых систем: материалы Международной научно-практической конференции (Москва, 16–18 апреля 2012 г.): В

- 6 ч. Ч. 4 / Международный институт экономики и права; под общ. ред. Ф.Л. Шарова. – М.: МИЭП, 2012. – С. 245–250 (0,41 а.л.).
53. Правовое регулирование социальной ответственности транснациональных корпораций в развивающихся странах (на примере Нигерии) // Материалы XIII конференции африканистов. Общество и политика в Африке: неизменное, меняющееся, новое (Москва, 27–30 мая 2014 г.). – М.: Институт Африки РАН, 2014. – С. 156–157 (0,09 а.л.).
54. Антикоррупционные меры в экономических отношениях транснациональных корпораций с принимающими странами Африки // Материалы Международной научно-практической конференции. Борьба с коррупцией как ключевой элемент усиления мировой системы ПОД/ФТ. 14 мая 2015 г. / Под. ред. В.И. Глотова. – М.: МУМЦФМ, 2015. – С. 81–85 (0,23 а.л.).
55. Институциональные механизмы повышения инвестиционной привлекательности Африки для компаний развивающихся стран // Институциональная экономика: развитие, преподавание, приложения: материалы IV международной научной конференции. 17 ноября 2015 г. / Государственный университет управления; под ред. Г.Б. Клейнера. – М.: Издательский дом ГУУ, 2015. – С. 279–284 (0,38 а.л.).